

Faites de l'IA un copilote achats pour analyser, négocier et piloter vos décisions

Cette formation avancée permet aux professionnels des achats de structurer une véritable démarche achats augmentée par l'intelligence artificielle. Les participants apprendront à optimiser leur sourcing, analyser des offres complexes, construire des grilles de scoring, préparer leurs négociations, intégrer les risques et critères RSE, et créer des assistants IA spécialisés pour améliorer la qualité et la fiabilité de leurs décisions.



IA pour les achats niveau 2

PRÉREQUIS

- Avoir déjà utilisé un outil d'IA générative ou avoir suivi la formation « IA pour les Achats - Niveau 1 BASICS ».
- Maîtriser les fondamentaux du processus achats : expression du besoin, consultation, comparaison et négociation fournisseurs.

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

À l'issue de la formation, les participants seront capables de :

- Structurer une stratégie de sourcing.
- Préparer une consultation ou un appel d'offres.
- Analyser des réponses fournisseurs et produire des recommandations argumentées.
- Identifier les risques fournisseurs et intégrer les critères RSE.
- Développer une routine d'utilisation de l'IA adaptée à leur activité.

APTITUDE

- Analyse et évaluation fournisseurs
- Stratégie de sourcing
- Préparation de négociation
- Gestion des risques achats
- Pilotage de la performance achats
- Utilisation avancée de l'IA générative

DURÉE

2 jours - 14 heures.

DÉLAI D'ACCÈS

Accès à la formation sous 1 mois (possibilité d'adaptation selon les besoins du client)

TARIFS

Sur devis

MÉTHODES MOBILISÉES

- Formation immersive et participative
- Démonstrations en direct
- Études de cas achats
- Ateliers pratiques
- Simulations de négociation

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Analyse comparative d'offres
- Évaluation des prompts avancés
- Simulation de négociation fournisseur
- Création d'un assistant IA achats

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

- Accès aux outils d'IA générative
- Supports pédagogiques numériques
- Exemples de devis, cahiers des charges et réponses fournisseurs
- Données fictives ou anonymisées
- Outils collaboratifs et modèles de prompts

ACCESSIBILITÉ

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap dès lors que l'entreprise contractante pourra prévoir les adaptations techniques indispensables (accès, salle, équipements), et pédagogiques (intervenant, ressources, durée). Dans tous les cas, merci de prendre contact avec nous.

PROGRAMME DE LA JOURNÉE

JOUR 1

09h00 - 10h30 | IA avancée et performance achats

- Comprendre les usages avancés de l'IA dans les achats.
- Identifier les opportunités d'optimisation des processus achats.
- Différencier usages simples et usages avancés.
- Sécuriser l'utilisation des données sensibles et adopter les bonnes pratiques.

10h30 - 12h30 | Prompt engineering achats avancé

- Construire des prompts multi-étapes adaptés aux enjeux achats.
- Générer des scénarios, analyses et recommandations.
- Obtenir des grilles de scoring, synthèses et plans d'action.
- Fiabiliser les réponses et challenger les résultats produits par l'IA.

13h30 - 16h00 | Sourcing et consultation augmentés par l'IA

- Structurer une stratégie de sourcing.
- Préparer une consultation fournisseur ou un appel d'offres.
- Construire un cahier des charges clair et exploitable.
- Définir des critères d'évaluation adaptés aux besoins de l'organisation.
- Intégrer les critères RSE, qualité et conformité dans les consultations.

16h00 - 17h00 | Analyse d'offres et scoring fournisseurs

- Comparer plusieurs offres fournisseurs.
- Construire une grille multicritères d'évaluation.
- Identifier les écarts, risques et points de vigilance.
- Produire une recommandation d'achat argumentée.

JOUR 2

09h00 - 11h00 | Préparer et sécuriser ses négociations fournisseurs

- Identifier les leviers de négociation.
- Construire plusieurs scénarios de négociation.
- Anticiper les objections fournisseurs.
- Préparer ses concessions et contreparties.
- Utiliser l'IA pour simuler des échanges complexes.

11h00 - 12h30 | Risques fournisseurs, RSE et conformité

- Identifier les principaux risques achats.
- Structurer une analyse des risques fournisseurs.
- Intégrer les enjeux RSE et conformité dans les décisions.
- Construire des grilles de vigilance et d'évaluation.

13h30 - 15h30 | Créer ses assistants IA achats

- Concevoir un assistant de cadrage du besoin.
- Créer un assistant sourcing et appel d'offres.
- Développer un assistant d'analyse fournisseurs et de négociation.
- Définir les règles, critères et limites de fonctionnement.

15h30 - 17h00 | Reporting, automatisation et déploiement

- Produire des synthèses et reportings achats.
- Mettre en place une routine IA hebdomadaire.
- Identifier les tâches pouvant être automatisées ou optimisées.
- Construire une feuille de route d'adoption de l'IA au sein de son organisation.